

**SCS**

**DECOUVREZ LE 1<sup>ER</sup> ECOSYSTEME  
D'ENTREPRISES INNOVANTES  
DES TECHNOLOGIES DU NUMERIQUE  
DE LA REGION SUD**

MACHINE LEARNING

AI

NEURAL NETWORK

BIG DATA

IA & DATA ANALYTICS

This section features a hand pointing towards several hexagonal icons representing different technologies: a lightbulb, a brain, a padlock, gears, and a neural network diagram. The text 'MACHINE LEARNING', 'AI', 'NEURAL NETWORK', and 'BIG DATA' is placed near their respective icons. A dark blue banner at the bottom of this section contains the text 'IA & DATA ANALYTICS'.

INTERNET DES OBJETS

This section shows a night view of a city with digital overlays including a Wi-Fi signal, a location pin, and a network of nodes. A dark blue banner at the bottom of this section contains the text 'INTERNET DES OBJETS'.

CYBER & SECURITE NUMERIQUE

This section features a digital padlock icon in the center, surrounded by a complex circuit board pattern with glowing blue lines. A dark blue banner at the bottom of this section contains the text 'CYBER & SECURITE NUMERIQUE'.

MICROELECTRONIQUE

This section shows a hand holding a microchip with a grid of gold pins. A dark blue banner at the bottom of this section contains the text 'MICROELECTRONIQUE'.

**POLESCS**





## SOMMAIRE

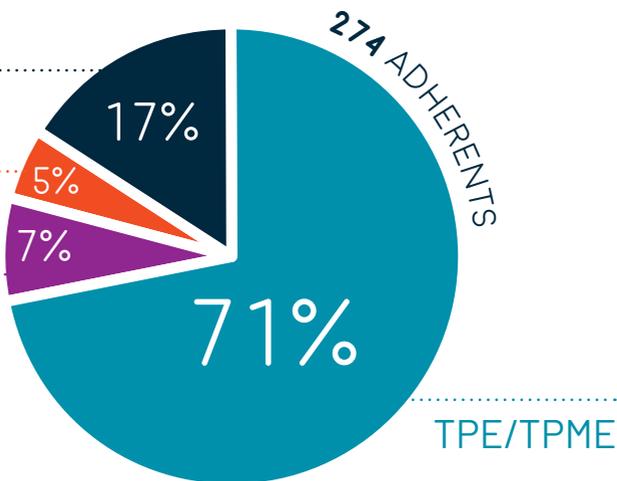
- L'ÉCOSYSTÈME SCS EN 2023	4
- POURQUOI REJOINdre L'ÉCOSYSTÈME SCS	5
- LES OFFRES ET SERVICES SCS	6
- CATALOGUE DES SERVICES	7
- VOS AVANTAGES MEMBRE	24
- ANNUAIRE DES MEMBRES SCS	26

## L'ECOSYSTEME SCS EN 2023

Autres  
(sociétés de conseil,  
investisseurs,  
banques,...)

Laboratoires  
académiques

ETI /  
Grands groupes



### MICRO / ÉLECTRONIQUE

Regroupe les IP, composants et semi-conducteurs, les équipements pour la microélectronique, les technologies de micro-packaging, d'assemblage et conception de produits électroniques.



### INTERNET DES OBJETS

Regroupe les capteurs et objets communicants, les technologies et produits de connectivité, les serveurs et plateformes, les services et outils de gestion des objets et des services.



### CYBER & SÉCURITÉ NUMÉRIQUE

Regroupe les technologies, produits et services pour authentifier, identifier, sécuriser et protéger les objets, services et données numériques.



### IA & DATA ANALYTICS

Regroupe les technologies et produits pour la gestion des données massives et l'intelligence artificielle.

## POURQUOI REJOINDRE L' ECOSYSTEME SCS ?



### AMELIORER VOTRE VISIBILITE

- Communiquer vers plus de **8000 contacts**
- Bénéficier d'une **promotion ciblée** de vos produits & services
- **Accéder à un réseau** de clusters et d'entreprises européennes



### ACCEDER AU 1<sup>ER</sup> RESEAU D'ENTREPRISES NUMERIQUES

- Rencontrer vos **pairs industriels**
- Rencontrer les équipes de **chercheurs**
- Echanger avec les meilleurs **experts technologiques**



### FINANCER VOS INNOVATIONS

- **Gagner du temps** en ciblant le bon dispositif
- Trouver des **partenaires**
- **Augmenter vos chances de succès** avec un accompagnement dédié
- Rencontrer des **investisseurs** et des **financeurs**



### DEVELOPPER VOS MARCHES ET CHIFFRE D'AFFAIRES

- Trouver des **PoC** avec des Grands Comptes
- Rencontrer vos futurs clients dans des **événements BtoB**
- Participer aux plus **grands salons internationaux** au meilleur prix

## LES OFFRES ET SERVICES SCS



2023

**1440** services réalisés pour les adhérents **SCS**

**1700** participations aux événements **SCS**

INNOVATION PRODUITS & SERVICES	BUSINESS PLANNING	VISIBILITE & NOTORIETE	BUSINESS INTERNATIONAL	BUSINESS COMPLIANCE
<p>↓</p> <p>Développement d'une innovation</p> <p>Amélioration d'une innovation</p>	<p>↓</p> <p>Pass Hi-France</p> <p>Aide au recrutement</p> <p>Business développement</p>	<p>↓</p> <p>Networking BtoB</p> <p>Médiatisation</p> <p>Valorisation Produits &amp; Services</p>	<p>↓</p> <p>Salons internationaux</p> <p>Missions internationales</p> <p>Accompagnement projets Européens</p>	<p>↓</p> <p>Security by Design</p> <p>Maîtrise des risques Cyber sécurité</p> <p>Bilan carbone</p>
<b>Innovation produits &amp; services</b>	<b>Business planning</b>	<b>Visibilité et notoriété</b>	<b>Business international</b>	<b>Business compliance</b>

**45 projets** innovants, expertisés, conseillés et accompagnés

**10 millions d'euros** de financement obtenus

**180 millions d'euros** levés

**4 accompagnements** à la levée de fonds

**52 événements** organisés

Plus de **1000 mises en relations** qualifiées et ciblées effectuées par l'intermédiaire de **SCS**

**+ de 200 communications** ciblées

**40 TPE/PME** co-financées sur un salon international

**40 partenaires** clusters européens

**7 projets** européens en cours

**10 entreprises** accompagnées et auditées en Cybersécurité, Security By Design, PCRH et Diag IA

## CATALOGUE DES SERVICES

Emergence "OPEN INNOVATION"	8
Accompagnement "FLASH PROJET"	9
Labellisation "LABELLISATION PROJET"	10
"DIAGNOSTIC FLASH IA"	11
"PASS HI FRANCE"	12
"PASS STRATEGIE"	13
"AIDE AU RECRUTEMENT"	14
"BUSINESS DEVELOPEMENT PARTAGE"	15
"MISE EN RELATION CIBLEE"	16
"EVENEMENTS"	17
"PROMOTION DES ADHERENTS"	18
"SALONS INTERNATIONAUX"	19
"ACCOMPAGNEMENT PROJETS EUROPEENS"	20
"AUDIT MAITRISE RISQUES CYBER"	21
"AUDIT SECURITY BY DESIGN"	22
"BILAN CARBONE"	23

## INNOVATION PRODUITS & SERVICES

### Développement d'une innovation

### Emergence "OPEN INNOVATION"

Un accompagnement individualisé pour votre sourcing et pour organiser vos séances "innovation ouverte personnalisée"

#### VOS ENJEUX

- Réussir votre transformation numérique.
- Répondre à vos problématiques et besoins fonctionnels.
- Faire émerger des nouvelles opportunités grâce aux technologies innovantes numériques.
- Créer de nouveaux services/produits avec l'appui d'experts de très haut niveau.

#### POUR QUI ?

- PME, ETI, Grande Entreprise & Collectivité.
- Accessible à tous (*membres ou non membres*).
- Avec des problématiques métiers : Industrie 4.0, Ville intelligente, Santé, Transport & Logistique, Sécurité, Véhicule intelligent.
- Avec des besoins Numériques et Photoniques : IA, Big Data, Electronique, IoT, Cybersecurité, Microélectronique.

## PROCESSUS & LIVRABLES

### 4 PHASES

#### 1 Analyse du besoin

- Evaluation de vos besoins et des contraintes en fonction de vos cas d'usage → Rapport d'analyse.

#### 2 Sourcing & sélection

- Identification des offreurs de solutions pour le développement, le prototypage ou l'intégration réussie dans votre domaine d'application → Fiches individuelles de qualification.
- Présélection de solutions (*logicielles, matérielles...*) adaptée à vos contraintes et à vos cas d'usage → short-list (*8 experts offreurs de solutions max*).

#### 3 Rencontre Open innovation

- Organisation d'une journée d'intelligence collective (*aspects logistiques, communication, animation, agenda*).
- Coaching des intervenants.
- Organisation des RDV individuels → Planning de RDV 1to1.

#### 4 Réunion de suivi (*expérimentation et formation à mettre en place, conseil sur les architectures...*)

- Compte-rendu de réunion & Suivi des mises en relation.

#### VOS BENEFICES

- Bénéficiez de **recommandations** sur vos problématiques avec le plus haut niveau d'expertise.
- Maximisez vos **chances** de répondre à vos problématiques.
- **Trouvez** vos partenaires qualifiés en moins de 3 mois.

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- Avoir accès à un écosystème d'offeurs qualifiés et connus de SCS.
- **22 journées Open Innovation** organisées par SCS.
- **42 collaborations** pour des PoC et MVP engagées.
- **200 startups** impliquées.

#### MODALITES & TARIF

- Prix : entre **5000 €<sup>HT</sup>** et **12 000 €<sup>HT</sup>** selon vos besoins
- **Tarif préférentiel** pour les membres SCS
- Délai de réalisation : environ **3 mois**

#### VOTRE CONTACT

**Fabienne De Toma**  
Responsable Innovation  
Tél. : **06 73 03 20 23**  
fabienne.detoma@pole-scs.org

## INNOVATION PRODUITS & SERVICES

### Développement d'une innovation

### Accompagnement "FLASH PROJET"

Un accompagnement individualisé "flash" pour les porteurs de projets innovants

#### VOS ENJEUX

- **Maximiser vos chances** de bénéficier des dispositifs d'aides publiques pour le financement de projets innovants.
- **Faire financer vos projets** pour soutenir votre innovation et votre développement.

#### POUR QUI ?

- **Startups/PME/ETI.**
- **Membres uniquement.**

#### QUOI & LIVRABLE ?

- **Information** : Explications et description des dispositifs, méthodologie de réponse → **Trames de document** fournies.
- **Accompagnement et Soutien** : Vérification d'éligibilité, conseils d'amélioration du projet et du dossier, recherche de partenaires éventuels, vérification de toutes les pièces du dossier avant dépôt, dépôt du dossier de candidature sur l'extranet dédié → **Fourniture d'une lettre de soutien.**
- **Valorisation** : Rédaction d'une fiche marketing du projet, promotion dans les médias et réseaux sociaux de SCS.

#### VOS BENEFICES

- Être conseillé de manière **personnalisée.**
- **Cibler** le bon dispositif.
- **Trouver** des partenaires.
- **Améliorer** votre proposition.
- **Augmenter** vos chances de succès.
- Gagner du **temps.**
- **Obtenir** une lettre de soutien.

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **Plus de 360 projets** accompagnés et financés.
- **Plus de 360 startups/PME/ETI** impliquées et financées.
- **Plus de 440 millions d'euros de financement public.**

#### MODALITES & TARIF

- Prix : **2 500 €<sup>HT</sup> si financement obtenu**
- Délai de réalisation : **15 jours minimum** avant le dépôt du dossier

#### VOTRE CONTACT

**Nadira Lepagnot**  
Chargée de mission Innovation  
**Tél. : 06 46 83 31 82**  
nadira.lepagnot@pole-scs.org

## INNOVATION PRODUITS & SERVICES

### Développement d'une innovation

### Labellisation "LABELLISATION PROJET"

Un accompagnement individualisé approfondi pour les porteurs de projets innovants

#### VOS ENJEUX

- **Maximiser vos chances** de bénéficier des dispositifs d'aides publiques pour le financement de projets innovants.
- **Faire financer vos projets** pour soutenir votre innovation et votre développement.

#### POUR QUI ?

- **Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de Recherche.**
- **Membres uniquement.**

#### QUOI & LIVRABLE ?

- **Information** : Explications et description des dispositifs, méthodologie de réponse → **Trames de document fournies.**
- **Accompagnement et Labellisation** : vérification d'éligibilité, conseils d'amélioration du projet et du dossier, recherche de partenaires éventuels, **audition devant la commission de labellisation SCS**, retour d'expertise de votre dossier, vérification de toutes les pièces du dossier avant dépôt, dépôt du dossier de candidature sur l'extranet dédié (le cas échéant).  
→ **Fourniture d'une attestation de labellisation et d'un avis motivé reconnu par les financeurs.**
- **Valorisation** : rédaction d'une fiche marketing du projet, promotion dans les médias et réseaux sociaux de SCS.

#### VOS BENEFICES

- Être conseillé de manière **personnalisée.**
- **Cibler** le bon dispositif.
- **Trouver** des partenaires.
- **Faire évaluer son dossier par une Commission d'experts.**
- **Améliorer** votre proposition.
- **Augmenter** vos chances de succès.
- Gagner du **temps.**
- **Obtenir** une attestation de labellisation.

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **Plus de 360 projets** accompagnés et financés.
- **Plus de 360 startups/PME/ETI** impliquées et financées.
- **Plus de 440 millions d'euros de financement public.**

#### MODALITES & TARIF

- Prix : **variable en fonction du montant de financement obtenu**
- Délai de réalisation : environ **2 mois**

#### VOTRE CONTACT

**Nadira Lepagnot**  
Chargée de mission Innovation  
**Tél. : 06 46 83 31 82**  
nadira.lepagnot@pole-scs.org

## INNOVATION PRODUITS & SERVICES

### Amélioration d'une Innovation

## "DIAGNOSTIC FLASH IA"

Evaluer l'impact de l'Intelligence Artificielle sur vos produits et services

### VOS ENJEUX

- Améliorer votre offre et **intégrer des technologies d'Intelligence Artificielle** dans vos produits et services.
- Vous n'avez pas de ressources Data Science et ne savez pas comment faire et **quels avantages vous pourriez en retirer ?**

### POUR QUI ?

- **Startups/PME.**
- **Membres uniquement.**
- **Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.**
- **Ayant un produit/service ou solution** disponible susceptible d'être impacté par l'IA.
- Avoir des données disponibles.

### QUOI & LIVRABLE ?

- Diagnostic personnalisé et individuel avec analyse de l'existant et évaluation d'un échantillon de données disponibles → **Compte-rendu de diagnostic.**
- Identification des Cas d'usage et des technologies appropriées.
- Définition d'un plan d'action clair avec ROI → **Plan d'actions.**
- Suivi personnalisé.

### VOS BENEFICES

- **Tester** vos données et leur potentiel.
- Vous **différencier** de la concurrence.
- Conseil pour **comprendre** les technologies et comment les utiliser.

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **SCS** a sélectionné les **meilleurs** experts en IA.
- **SCS** obtient les meilleurs avantages prix.

### MODALITES & TARIF

- Prix : **Tarif préférentiel pour les membres SCS**
- Jours : **3 individuels**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **3 mois**

### VOTRE CONTACT

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
**Tél. : 06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org

## BUSINESS PLANNING

### Levée de fonds

### "PASS HI FRANCE"

Un accompagnement individualisé inter pôles pour les entreprises en recherche de financements privés au travers d'une démarche de labellisation nationale portée par l'Association Française des Pôles de Compétitivité et le Pôle SCS.

#### VOS ENJEUX

- **Lever des fonds** auprès d'investisseurs et rechercher du conseil de qualité pour vous préparer.
- **Être conseillé et challengé** par des experts technologiques, marché et financiers.
- Accéder plus facilement à des **investisseurs qualifiés**.

#### POUR QUI ?

- **Startups/PME.**
- **Membres uniquement.**
- **Tous les tours de levées de fonds (seed, Series A/B/C).**
- Avoir un premier niveau de documentation disponible (*Pitch, Business Plan*).

## PROCESSUS & LIVRABLES



#### 1 - Éligibilité et Candidature



#### 2 - Comité de pré-sélection



#### 3 - Accompagnement territorial



#### 4 - Comité national de labellisation



#### 5 - Promotion et Communication



POLE SCS



POLE SCS + AUTRES POLES + CONSULTANTS SELECTIONNES PAR SCS



POLE SCS + AUTRES POLES + INVESTISSEURS

- **Livrables :** - Pitch deck et Business Plan validés.  
- Synthèse avec axes d'améliorations.

#### VOS BENEFICES

- Augmenter votre **visibilité** vers les investisseurs.
- Augmenter vos chances par un **bonus qualitatif** de votre projet de levée de fonds.
- Accès privilégié aux réseaux **France Invest (+300 fonds)** et **France Angels (5 500 Business Angels)**.

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a accompagné plus de **100 startups**.
- L'**expertise unique de plusieurs pôles de compétitivité en France**.
- **70 Millions € levés**.

#### MODALITES & TARIF

- Les prochaines échéances pour candidater dans le Processus de labellisation : <https://www.pole-scs.org/business-planning/accompagnement-leeve-de-fonds/>
- Prix : **1 500 €<sup>HT</sup>**
- Success Fees : **2 000 €<sup>HT</sup>** pour le 1<sup>er</sup> tour de levée et **4 000 €<sup>HT</sup>** pour les tours suivants.
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **2 à 3 mois**.

#### VOTRE CONTACT

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
Tél. : **06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org

## BUSINESS PLANNING

### Stratégie Go To Market

### "PASS STRATEGIE"

Un accompagnement individualisé pour les besoins de réflexion stratégique

#### VOS ENJEUX

- Définir/challenger/adapter votre stratégie Go to Market.
- Vous avez des enjeux stratégiques pour  **votre positionnement d'offre**, votre stratégie d'industrialisation, votre excellence opérationnelle... ?

#### POUR QUI ?

- Startups/PME/ETI/Grands Groupes.
- Accessible aux membres ou non membres.

#### QUOI & LIVRABLE ?

- Réunion de cadrage et audit de l'existant → **Compte-rendu de réunion.**
- Ateliers de travail sur les sujets prioritaires → **Compte-rendu d'atelier.**
- Débats et échanges.
- Atelier de restitution → **Compte-rendu d'atelier.**
- Conclusions et recommandations.
- Suivi des mises en relation éventuelles.

#### VOS BENEFICES

- **Conseil** d'un œil extérieur et neuf.
- **Expertise** Senior technologique et marché.
- Être orienté vers des **experts** spécialisés par le Pôle SCS le cas échéant.

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a accompagné plus de **500 entreprises** au total.
- SCS a accès à des informations technologiques et concurrentielles très qualifiées.

#### MODALITES & TARIF

- Prix : **En fonction du besoin et du type de prestation (50% de réduction pour les membres)**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **4 mois**

#### VOTRE CONTACT

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
Tél. : 06 89 96 19 11  
stephanie.schohn@pole-scs.org

## BUSINESS PLANNING

### Recrutement

## ■ ACCOMPAGNEMENT RH ET RECRUTEMENT ■

Appui individualisé au processus de recrutement et à l'intégration de ressources.

### VOS ENJEUX

- **Recruter des ressources** efficacement et rapidement.
- Connaître **les méthodes** performantes de recrutement.
- **Améliorer l'intégration** des ressources pour les conserver durablement.

### POUR QUI ?

- **Startups/PME adhérentes** du Pôle SCS.
- **Être en phase** de recrutement de profils technologiques.

## QUOI & LIVRABLE ?

### 2 PHASES

- 1 **Phase 1 avec :**
  - Diagnostic et accompagnement conseil RH → Rapport d'analyse et méthodologies/conseils.
- 2 **Phase 2 avec :**
  - Appui opérationnel au recrutement et à l'intégration de salariés → Identification de candidats.

### VOS BENEFICES

- **Identifier** vos futurs collaborateurs.
- **Optimiser vos méthodes** de recrutement et d'intégration de ressources.

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- **SCS** a sélectionné les compétences et l'expérience de partenaires spécialisés dans **le conseil RH et le recrutement de profils technologiques** dans vos domaines.
- **SCS** vous fait bénéficier de tarifs négociés.

### MODALITES & TARIF

- Prix : **Tarif préférentiel pour les membres SCS**

### VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME  
Tél. : 06 48 72 22 91  
karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**  
Chargé de Mission PME  
Tél. : 06 13 89 35 04  
aldric.toutin@pole-scs.org

## BUSINESS PLANNING

### Commercialisation

## "BUSINESS DEVELOPPEMENT PARTAGE"

Une ressource Business Développer à temps partagé pour votre développement commercial BtoB avec les Grands Groupes, ETI, PME en France.

### VOS ENJEUX

- Acquérir de nouveaux clients ETI/Grands Comptes.
- Tester votre offre auprès de grands comptes.
- Définir ou perfectionner votre plan d'action commercial.
- Booster votre chiffre d'affaires à court et moyen terme.

### POUR QUI ?

- Startups/PME adhérentes du Pôle SCS.
- Avoir déjà un produit/service commercialisable en BtoB.

### QUOI & LIVRABLE ?

- Définition des objectifs de l'entreprise et de son plan d'actions.
- Identification de prospects & détection de besoins → **Liste de prospects.**
- Qualification des opportunités → **Organisation de rendez-vous.**
- Point périodique → **Suivi récapitulatif des contacts en cours, les opportunités.**

### VOS BENEFICES

- Générer des opportunités d'affaires.
- Être **conseillé et accompagné** sur le plan d'action commercial.
- Possibilité de **moduler le temps** alloué en fonction de vos besoins et de votre budget.

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a sélectionné les compétences et l'expérience de partenaires spécialisés **experts de la prospection en BtoB** auprès de grands comptes de tous secteurs.
- Négociation de conditions **préférentielles** d'accès au service des partenaires.

### MODALITES & TARIF

- **Tarif préférentiel sur l'offre du partenaire.**
- **Tarif en fonction de la prestation** (niveau de temps partagé) + variable du CA généré.

### VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME

Tél. : 06 48 72 22 91

karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**

Chargé de Mission PME

Tél. : 06 13 89 35 04

aldric.toutin@pole-scs.org

## VISIBILITE & NOTORIETE

### Networking BtoB

### "MISE EN RELATION CIBLEE"

#### VOS ENJEUX

- Être mis en contact personnellement avec :
  - des partenaires technologiques
  - des clients potentiels
  - des partenaires financiers
- Gagner du temps.

#### POUR QUI ?

- Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de recherche/Autres partenaires.
- Membres uniquement.

#### QUOI & LIVRABLE ?

- Etre mis en relation nominativement et personnellement avec un membre représentant de Grand Groupe, de Startup, de PME, un partenaire technologique ou stratégique français ou européen → **Email de mise en relation.**

#### VOS BENEFICES

- Accès à des contacts privilégiés à la demande.
- Introduction faite par le Pôle SCS.

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS connaît les activités et technologies de tous ses membres.
- SCS a permis plus de **5 000 mises en relation** sur les 6 dernières années.

#### MODALITES & TARIF

- Prix : **gratuit, compris dans l'adhésion**
- Contactez la/le chargé(e) de mission PME de votre département

#### VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME

Tél. : 06 48 72 22 91

karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**  
Chargé de Mission PME

Tél. : 06 13 89 35 04

aldric.toutin@pole-scs.org

## VISIBILITE & NOTORIETE

### Networking BtoB

## "EVENEMENTS"

### VOS ENJEUX

- Rencontrer des partenaires et clients en participant à des événements organisés par le Pôle SCS ou ses partenaires.

### POUR QUI ?

- Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de recherche/Autres partenaires.
- Accessible aux membres et non membres.

### QUOI ?

- **Participez à des Rencontres Marché** → Pour comprendre les enjeux du marché et initier des partenariats Business et technologiques avec des Grands Donneurs d'Ordres.
- **Participez à des Groupes Thématiques technologiques** → Pour favoriser l'intelligence collaborative sur les tendances technologiques et usages.
- **Participez à des Open Innovation Day** → Pour favoriser les opportunités de partenariats Business pour réalisation de PoC ou MVP.

### VOS BENEFICES

- Faire de la **veille** technologique et marché.
- **Rencontrer** ses futurs partenaires pour développer ou vendre ses produits & services.
- **Participer** à des RDV Pitch BtoB ciblés.
- **Bénéficier de tarifs** préférentiels pour certains événements partenaires.

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a organisé plus de **320 événements** pour **11 200 participants** sur les **6 dernières années**.
- SCS mobilise les meilleurs experts pour ses événements.

### MODALITES & TARIF

- Prix : **gratuit, compris dans l'adhésion**
- Prix : **120 TTC / événement/pers. pour les non membres**
- Contactez la/le chargé(e) de mission PME de votre département

### VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME  
Tél. : 06 48 72 22 91

karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**  
Chargé de Mission PME  
Tél. : 06 13 89 35 04

aldric.toutin@pole-scs.org

## VISIBILITE & NOTORIETE

Médiatisation et  
Valorisation Produits & Services

## "PROMOTION DES ADHERENTS"

### VOS ENJEUX

- Communiquer, être visible, être médiatisé.

### POUR QUI ?

- Startups/PME/ETI/Grands Groupes/Laboratoires de recherche/Autres partenaires.
- Membres uniquement.

### QUOI ?

- Pouvoir utiliser les outils de communication du Pôle SCS à des fins de promotion de votre actualité, sortie de nouveaux produits, communication financière, offre d'emplois/stage, communiqués de presse, etc...
- Être mis en avant dans les différents annuaires (2 annuaires web) et catalogues (3 catalogues) publiés et édités par le Pôle SCS et dans les articles publiés par le Pôle.
- Être mis en avant dans des pitches dans des événements organisés par le Pôle SCS.

### VOS BENEFICES

- Publication vers les réseaux sociaux et site web du Pôle : **au total audience de 8000 contacts/suiveurs.**
- **Visibilité institutionnelle** en Région SUD, en France et en Europe via **les 40 clusters partenaires.**

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a réalisé plus de **1000 actions de promotion** sur les 6 dernières années.
- SCS réalise et diffuse **des livres blancs et catalogues.**

### MODALITES & TARIF

- Prix : **gratuit, compris dans l'adhésion**

### VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME  
Tél. : 06 48 72 22 91  
karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**  
Chargé de Mission PME  
Tél. : 06 13 89 35 04  
aldric.toutin@pole-scs.org

## BUSINESS INTERNATIONAL

€  
**CO-FINANCÉ**  
par le Conseil  
Régional

### Salons internationaux

## "SALONS INTERNATIONAUX"

Participer aux plus grands salons pour trouver clients et prospects

### VOS ENJEUX

- Vous rendre sur les plus grands salons internationaux (MWC, Smart City World Congress, Vision, Sido Lyon...) pour **rencontrer vos clients et vous rendre visible avec plus d'impact en groupe.**
- Vous décharger des aspects logistiques de stands.

### POUR QUI ?

- **Startups/PME.**
- **Membres uniquement.**
- **Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.**

### QUOI & LIVRABLE ?

- Votre participation sur le salon au meilleur tarif négocié et sur un emplacement Premium → **Un stand équipé et brandé clé en main sur le salon.**
- Actions de communication et de promotion de votre participation → **Communiqué de Presse régional et animation réseaux sociaux avant et après le salon.**
- Actions d'animation sur le stand → **Organisation d'un cocktail sur stand.**

### VOS BENEFICES

- Les plus grands **salons internationaux** aux meilleurs prix négociés.
- **Pavillon collectif** plus grand qu'en exposition seule dans un emplacement Premium.
- La logistique est organisée par le pôle SCS.
- Être **valorisé** auprès de la presse régionale.

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a accompagné plus de **480 entreprises** sur **56 salons.**
- SCS met en place tous ses outils de communication et de promotion pour votre participation.
- SCS obtient les meilleurs avantages prix et vous fait **bénéficier de 45% de subvention.**

### MODALITES & TARIF

- Pavillon régional mutualisé
- Prix : **en fonction du salon**
- Prise en charge : **45% de subvention Région SUD**

### VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME

Tél. : 06 48 72 22 91

karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**  
Chargé de Mission PME

Tél. : 06 13 89 35 04

aldric.toutin@pole-scs.org

## INNOVATION PRODUITS & SERVICES

### Développement d'une innovation

## ACCOMPAGNEMENT PROJETS EUROPEENS

Un accompagnement individualisé pour les porteurs de projets innovants visant un dispositif européen

### VOS ENJEUX

- Maximiser vos chances de bénéficier des dispositifs d'aides européennes pour le financement de projets innovants.
- Faire financer vos projets pour soutenir votre innovation et votre développement à l'international.

### POUR QUI ?

- Startups/PME/ETI.
- Membres uniquement.

### QUOI & LIVRABLE ?

- **Qualification** : positionnement du projet, fléchage vers le bon dispositif.
- **Consortium** : aide à la recherche de partenaires européens.
- **Rédaction** : **rédaction finale des documents en anglais**, coordination de l'écriture avec les partenaires.
- **Budget** : construction budgétaire et expertise sur le plan de financement.
- **Appui administratif** : soumission en ligne de la proposition.
- **Valorisation** : **rédaction fiche marketing du projet**, promotion dans les médias et réseaux de SCS.

### VOS BENEFICES

- Être conseillé de manière **personnalisée**.
- **Cibler** le bon dispositif.
- Trouver des partenaires.
- **Améliorer** votre proposition.
- **Augmenter** vos chances de succès.
- Gagner du **temps**.

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- Une **forte expérience** sur les projets européens, en montage et coordination.
- **66 projets** accompagnés avec jusqu'à **50% de taux de succès** selon les dispositifs.
- Un réseau de **40 partenaires** européens et **10 000 entreprises**.

### MODALITES & TARIF

- Prix : **Part fixe + part variable**
- Délai de réalisation : **3 mois** minimum avant le dépôt du dossier

### VOTRE CONTACT

**Marielle Campanella**  
Responsable des projets européens  
Tél. : **06 47 49 85 37**  
marielle.campanella@pole-scs.org

## BUSINESS COMPLIANCE

Maîtrise des risques  
Cyber sécurité

### "AUDIT MAITRISE RISQUES CYBER"

Evaluer votre exposition aux risques de Cyber sécurité pour assurer votre développement et votre croissance

#### VOS ENJEUX

Le socle de votre innovation est votre savoir-faire, vos brevets, vos méthodes industrielles, vos ressources humaines.

Il est essentiel de :

- Protéger votre valeur.
- Connaître les risques auxquels vous êtes confrontés chaque jour.
- Savoir comment vous protéger.

#### POUR QUI ?

- Startups/PME.
- Membres uniquement.
- Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.
- Préférentiellement des entreprises qualifiées de Deep Tech.
- Préférentiellement des entreprises fournisseurs de grands groupes qui imposent des critères de maîtrise des risques cyber.

#### QUOI & LIVRABLE ?

- Accompagnement individuel de **3 jours** → **Conformité sur les mesures du guide d'hygiène informatique de l'ANSSI.**
- Audit des risques cyber selon le référentiel EBIOS RM\* → **Rapport complet d'analyse des risques et plan d'actions détaillé.**
- Identification du plan d'actions avec suivi et recommandations.

#### VOS BENEFICES

- Accompagnement **personnalisé.**
- **Plan d'actions** clair avec criticité et priorité.
- Conformité méthode **EBIOS RM\*** préconisée par l'ANSSI.
- **Action valorisable** vis-à-vis de vos clients/donneurs d'ordre/investisseurs.

\* Marque déposée

#### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a sélectionné les meilleurs experts de Cybersécurité.
- SCS obtient les meilleurs avantages prix.

#### MODALITES & TARIF

- Prix : **Tarif préférentiel pour les membres SCS**
- Jours : **3 individuels**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **3 mois**

#### VOTRE CONTACT

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
**Tél. : 06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org



Soutenu par l'ANSSI



## BUSINESS COMPLIANCE

Niveau sécuritaire des produits et solutions

## AUDIT SECURITY BY DESIGN

Évaluer le niveau sécuritaire de vos produits actuels et rehausser la sécurité de vos futurs produits/solutions

### VOS ENJEUX

- Augmenter le niveau sécuritaire de vos produits et solutions.
- Répondre aux exigences de vos clients et partenaires.
- S'aligner sur les politiques et standards de sécurité européens.
- Différencier vos produits.

### POUR QUI ?

- TPE/PME.
- Membres uniquement.
- Basé en Région Provence Alpes Côte d'Azur.
- Des entreprises développant des briques ou produits avec un besoin fort de sécurité.
- Des entreprises qui souhaitent aller vers une certification de sécurité.

### QUOI & LIVRABLE ?

- Accompagnement individuel de **8 jours** → **État des lieux et Plan d'actions.**
- Audit des points les plus sensibles → **Rapport complet d'analyse.**
- Présentation des schémas de certification le cas échéant.

### VOS BENEFICES

- Accompagnement **personnalisé.**
- Meilleure **compréhension** de la sécurité numérique dans mon environnement produit.
- **Plan d'actions clair** avec criticité et priorité.
- **Préparation** pour une certification.

### LES PLUS SCS DU PROGRAMME

- **SCS** a sélectionné les meilleurs experts de la sécurité Hardware et Software.
- **SCS** obtient les meilleurs avantages prix et vous fait **bénéficier de 50% de subvention.**
- **SCS** coopère avec l'**ANSSI, Agence Nationale de Sécurité des Systèmes d'Information.**

### MODALITES & TARIF

- Prix : **5000 €HT pour les membres + forfait déplacement**
- Jours : **8 à 10 individuels**
- Durée estimative de réalisation de l'accompagnement : **3 mois**

### VOTRE CONTACT

**Stéphanie Schohn**  
Directrice Ecosystème et PME  
Tél. : **06 89 96 19 11**  
stephanie.schohn@pole-scs.org

## BUSINESS COMPLIANCE

### Transition Ecologique

## "BILAN CARBONE"

Réalisez votre bilan carbone pour connaître et agir sur votre empreinte environnementale

### VOS ENJEUX

- Engager votre transition écologique.
- Répondre aux exigences de vos partenaires financiers et extra financiers en termes d'écoresponsabilité.

### POUR QUI ?

- Startups/TPE/PME adhérentes du Pôle SCS.

### QUOI & LIVRABLE ?

- Bilan Carbone scope 1,2,3 → Plan d'actions 1-3-5-10 ans.

### VOS BENEFICES

- Connaître votre **empreinte carbone**.
- Fixer un **plan d'actions** de réduction.
- Valoriser votre engagement dans la **transition écologique**.

### LES FORCES DE SCS POUR VOUS ACCOMPAGNER

- SCS a sélectionné les compétences et l'expérience de partenaires innovants numériques spécialisés **experts dans le la réalisation de bilan carbone**.
- SCS vous fait **bénéficier** de tarifs négociés.

### MODALITES & TARIF

- **Tarifs préférentiels négociés**.
- **Bilan carbone certifié gratuit** pour les membres SCS.

### VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
Chargée de Mission PME

Tél. : 06 48 72 22 91

karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**

Chargé de Mission PME

Tél. : 06 13 89 35 04

aldric.toutin@pole-scs.org

## VOS AVANTAGES MEMBRE 2023

En adhérant au **Pôle SCS** vous bénéficiez de très nombreux **services et avantages**  
**Profitez-en !**

PÔLE SCS	MEMBRES	NON MEMBRES
Mise en relation ciblée, personnalisée	✓	✗
Promotion de vos actualités et communications	✓	✗
Référencement de votre entreprise dans l'annuaire des membres	✓	✗
Participation à tous les événements organisés par le Pôle	✓	120€/ événement/ pers.
Participation à toutes les sessions de sensibilisations thématiques du Pôle	✓	1 seule participation
Obtenir des renseignements téléphoniques Innovation, Financement Privé, Stratégie	✓	✗
Recherche d'un expert Stratégie/Technologique/Laboratoire de recherche	✓	✗
Accès aux publications du Pôle ( <i>Livre Blanc, études</i> )	✓	✗

PÔLE SCS	MEMBRES	NON MEMBRES
Accompagnement Labellisation Projet	✓	✗
Accompagnement Flash Projet	Jusqu'à 50% de réduction	✗
Accompagnement Projets Européens	Tarifs négociés	✗
Accompagnement Open Innovation Day	Jusqu'à 1500€ de réduction	Payant plein tarif
Accompagnement Pass Stratégie	Jusqu'à 50% de réduction	Payant plein tarif
Business Developpement partagé	Tarifs négociés	Payant plein tarif
Accompagnement Pass Hi-France	Jusqu'à 50% de réduction	✗
Accompagnement au recrutement	Tarifs négociés	✗
Accompagnement Diagnostic Flash IA	Tarifs négociés	Payant plein tarif
Accompagnement Audit Maîtrise des risques Cyber	Tarifs négociés	Payant plein tarif
Accompagnement Security By Design	50 % de de subvention	Payant plein tarif
Bilan carbone	Tarifs négociés	Payant plein tarif
Participation à des salons internationaux sur pavillon SCS	Jusqu'à 45% de réduction	✗
Devenir Sponsor d'1 évènement SCS	Jusqu'à 30% de réduction	Payant plein tarif

## VOS CONTACTS

**Karine Degrenne**  
 Chargée de Mission PME  
 Tél. : 06 48 72 22 91  
 karine.degrenne@pole-scs.org

**Aldric Toutin**  
 Chargé de Mission PME  
 Tél. : 06 13 89 35 04  
 aldric.toutin@pole-scs.org

## ANNUAIRE DES ADHERENTS SCS

#DOT:DOT  
360&I  
3D-OXIDES

**A** ABEEWAY  
ACSIEL  
ACTING EXECUTIVE  
AEONICS  
AFELIM  
AGENCE GLANUM (TZAV DESIGN)  
AI VERSE  
AIRMEMS  
AIRMOD  
AIWAY  
AIX MARSEILLE UNIVERSITE (AMU)  
AKIDAIA  
ALTER TECHNOLOGY TÜV NORD  
FRANCE  
ALTGR  
AMADEUS  
APICAL TECHNOLOGIES  
ARCHENERG  
ARCK SENSOR  
ARCLAN'S SYSTEM  
ARMONA SYSTEMS  
ASCLEPIOS TECH  
ATG TECHNOLOGIES  
AVENCO  
AVIGNON UNIVERSITE  
AVISTO TELECOM  
AXIANS DIGITAL HEALTHCARE  
AXIRES  
AYMING  
AZURIA

**B** BENOMAD  
BIGNON LEBRAY  
BKUBE  
BUSIT  
BUTTERFLY JOB

**C** CALENCO (NEODOC)  
CHARACTERISATION PF  
CARANX MEDICAL  
CARFORM.IO  
CCI AIX MARSEILLE PROVENCE  
CEA  
CENTILOC  
CERSA MCI  
CHIMERE  
CHU DE NICE  
CIC LYONNAISE DE BANQUE  
CLEARSY  
CNRS DELEGATION COTE D'AZUR

COMECT (MYDID)  
COOPTEK  
CORTUS  
CR CREDIT AGRICOLE PCA  
CREDIT AGRICOLE ALPES PROVENCE INNOVECO  
CROSSCALL  
CUSTHOME  
CYBERIUM

**D** D&CONSULTANTS - DEVELOPPEMENT&CONSEIL  
DAIA  
DATA SCIENCETECH INSTITUTE (DSTI)  
DIGDASH  
DIGITAL LEGAL SOLUTIONS  
DOCAPOSTE

**E** EASTERN CLUSTER ICT  
EASYGAN  
ECOLE CENTRALE DE MARSEILLE  
ECOLE DES MINES DE SAINT-ETIENNE  
EDITAG  
EFFIBLUE  
EHO.LINK  
ELECTRONIE  
ELSYS DESIGN  
EPICINPOC  
EQUINORDIC FRANCE  
EQUIPIC SUPPLY CHAIN  
ERGMONTIS  
E-SCOPICS  
EURA NOVA  
EURECOM  
EVOSENS  
EYCO  
EZAKO

**F** FASTLITE  
FIRECELL  
FIRST LIGHT IMAGING  
FLEETENERGIES (ALERTGASOIL)  
FLUIDD (ITIE)  
FOCUSSIA  
FONDAZIONE DISTRETTO GREEN &  
HIGH TECH MONZA-BRIANZA  
FOREIS  
FPT SOFTWARE  
FRAMATECH  
FREELANCEREPUBLIC  
FRENCH TECH CÔTE D'AZUR

**G** GAIA  
GECO-IT  
GENARO  
GIPS VISION  
GS2X

**H** HIPPY  
HITACHI EUROPE R&D  
HOLA-UP  
HOOT-BIKE (SHIFT UP)  
HPE CENTRE DE COMPETENCES FRANCE

**I** I2S  
IBS  
IC REP  
IDEMIA STARCHIP  
IMASOLIA  
IN EXTENSO-INNOVATION CROISSANCE  
INEO SENSE  
INNESSENS - SCGI  
INNIZ  
INNOFACTO  
INNOVACOM GESTION  
INOCESS  
INOUID  
INRIA SOPHIA ANTIPOLIS  
INSIGHT SIP  
INSPECTO  
INSTIRE  
INTHEAIR  
INTUITISOFT  
IOSYA - INTELLECT OBJECTIVE SYSTEM  
IPEPPER GROUP  
IPPON  
IQSIM (SPARK TECHNOLOGY FRANCE)  
IRT SAINT EXUPERY  
ISFM  
ITRANSFORM365  
IWE  
IZZYMOBILITY

**K** KATOMI  
KBS  
KEEEX  
KHEOPS  
KINCY  
KIZWORK (SYNANTOO)  
KLETEL MULTIMEDIA  
KONTRON

**L** LILLYBELLE  
LIMEC (SARL DEVELOPPEMENT DURABLE)  
LITTERSNAP  
LTU TECH  
LUDOTIC

## ANNUAIRE DES ADHERENTS SCS (SUITE)

**M** M3 SYSTEMS  
MACAUTO ONE  
MAGELLIUM  
MÅLARDALEN INDUSTRIAL TECHNOLOGY CENTER  
MARE NOSTRUM ADVISING GROUPE  
MAYE ENTREPRISE  
MAZOVIA CLUSTER ICT  
MEDINVENT CONSULTING  
MEDISAIL  
MENTA  
METHOD  
METRAWARE  
MICROCHIP TECHNOLOGY  
MICRO-PACKS  
MIRATLAS  
MOABI SOLUTIONS  
MOBILE HEIGHTS  
MOBILITY METRIX  
MONETECH  
MORGON TECHNOLOGIES  
MUNICH SECURITY NETWORK

**N** NAIKES  
NANOZ  
NEOS TECHNOLOGIE  
NEOWAVE  
NET FREED  
NET-TOM  
NEUROCYBER  
NEUTIGERS FRANCE  
NEWTEC SCIENTIFIC  
NEXESS  
NEXTRA PARTNERS GROUP  
NEXUP  
NGE ENERGIES SOLUTIONS (NGE CONNECT)  
NINJALAB  
NODEUS SOLUTIONS  
NOMOSENSE  
NOTHING2INSTALL  
NSP (NET SOLUTION PARTNER)  
NUMALIS  
NXP SEMICONDUCTORS SOPHIA ANTIPOLIS

**O** OLEDCOMM  
OPTIM WAFER SERVICES  
OPTIPLUS  
ORAMA SYSTEM  
ORANGE INNOVATION  
ORKIS  
ORSAY PHYSICS  
OTICON MEDICAL  
OTT HERITAGE - MYHOTELMATCH  
OVOCHAIN  
OXYTRONIC

**P** PANOPTES  
PAYS D'AIX DEVELOPEMENT  
PEARCODE.IO  
PEOPLE IN  
PERCEPTION  
PHLOX  
PHOTON LINES  
PÔLE MECATECH  
POOL-ON  
PROTUBEVR  
PROVENRUN S.A.S.  
PULSE-AUDITION  
PYTHEAS NAVIGATION

**Q** QENVI  
QINOMIC SAS  
QISTA  
QWAM CONTENT INTELLIGENCE

**R** RAISIN.AI  
RECRUTONS ENSEMBLE

**S** SAFEFF  
SANDÏA E-HEALTH SERVICES  
SCHNEIDER ELECTRIC FRANCE  
SEADVANCE  
SEMAYONE  
SESTERCE (THE MINING COMPAGNY)  
SILICON ALPS  
SILIOS TECHNOLOGIES  
SIMPLON.CO  
SKILIT  
SL3J SYSTEMS  
S-MA-C-H  
SMART PACKAGING SOLUTIONS (SPS)  
SMARTALY  
SMARTCOM  
SMARTCONNECT IOT  
SMSMODE  
SNEF LAB (MIOS)  
SOCIETE DU CANAL DE PROVENCE  
SOLADIS  
SOLARTYS  
SPECTRONITE  
STID  
STIME FIRE  
STMICROELECTRONICS ROUSSET  
STREAMLANE  
SYCON  
SYMES  
SYSTEM DATA MODEL  
SYSTHEIA

**T** TALENTCOIN  
TAS FRANCE  
TEAM HENRI-FABRE  
TECHNEXT  
TECMOLED  
TEKSHLEF  
TELLUS  
TEMNO  
TERA SENSOR  
TERRADONA  
TESCAN ANALYTICS  
THALES DIS FRANCE SAS  
TICE.PT  
TIDY UP TECHNOLOGIES  
TIEMPO SECURE  
TOPLINK INNOVATION  
TRAVELJUICE  
TRUSTED OBJECTS  
TUITO  
TWINLIFY  
TWISE

**U** UNIVERSITE COTE D'AZUR (UCA)  
UNIVERSITE DE TOULON (UTLN)

**V** VENTIO  
VIAPASS  
VIDETICS  
VIDURTA

**W** WEVER  
WILDMOKA  
WISE-INTEGRATION  
WISEKEY  
WOW (WELCOME ON WEB)

**X** XPERT

**Y** YELLOWSCAN  
YNCREA MEDITERRANEE  
YNEOM





## NOS FINANCEURS





**POLESCS**



Business Pôle - 1047 route des Dolines,  
Allée Pierre Ziller, Bâtiment B, Entrée B, 1er étage  
06560 Valbonne - Sophia Antipolis

Place Paul Borde  
13790 Rousset

**[contact@pole-scs.org](mailto:contact@pole-scs.org)**  
**[www.pole-scs.org](http://www.pole-scs.org)**