

## Chargé de mission PME (H/F)

**Les technologies numériques et photoniques vous passionnent ?**

**Les startups vous attirent ?**

**Vous souhaitez cotoyer les innovations qui changent le monde de la santé, de la mobilité, de l'industrie, des transports, du spatial ?**

**Alors, participez à la croissance du 1er écosystème deeptech numérique et photonique en région Occitanie**

### Contexte

Le Pôle de Compétitivité SCS ([www.pole-scs.org](http://www.pole-scs.org)) regroupe un écosystème leader dans le domaine du numérique. Avec plus de 300 membres industriels (startups, PME et Grands Groupes) et académiques, **SCS est un catalyseur d'innovation et un accélérateur de croissance au service d'entreprises innovantes** de l'Internet des Objets, de l'Intelligence Artificielle, de la cybersécurité, de la microélectronique et de la photonique.

Pour accompagner les startups et PME innovantes de l'Occitanie dans leur développement et leur croissance, **SCS recherche un Chargé de mission PME (H/F) basé(e) à Toulouse.**

### Missions principales

Le Chargé de mission PME (H/F) aura pour mission d'assurer la commercialisation **des offres et services à valeur ajoutée développés par SCS auprès des startups et PME deeptech du territoire Occitanie.**

Pour cela, il/elle travaillera à :

- Identifier les cibles d'entreprises à prospecter et définir une stratégie de prospection
- Rencontrer les startups et PME, identifier leurs problématiques et besoins en termes de développement et de proposer un plan d'accompagnement en vue de les intégrer dans l'écosystème de SCS au travers d'une adhésion.
- Gérer et animer un portefeuille de startups et PME adhérents de SCS
- Développer la commercialisation auprès des startups et PME des services proposés par SCS
- Participer aux projets et événements de SCS avec l'ensemble de l'équipe sur la région Occitanie et Provence Alpes Côte d'Azur

Le Chargé de mission PME (H/F) contribuera activement aux animations du Pôle et sera le contact privilégié des entreprises innovantes.

## Moyens

Pour réaliser sa mission et atteindre ses objectifs, Le Chargé de mission PME (H/F) s'appuiera sur une offre structurée de services, un processus de vente rôdé, des compétences et expertises au sein des équipes de SCS, de tous les moyens numériques de prospection et sur un environnement de base de données et CRM.

## Profil et personnalité

Diplôme de type Bac+3 minimum en commerce ou technologies  
Expérience Sales & Marketing souhaitée de 5 à 7 ans  
Connaissance des technologies du Numérique / Photonique constitueront un plus indéniable  
Fortes capacités relationnelles, goût pour la vente de services  
Sens du résultat et de la conclusion de vente  
Capacités d'organisation, d'innovation, de pilotage d'activité, autonomie  
Sens du reporting et du travail en équipe  
Anglais courant - Très bonne maîtrise des outils informatiques, aisance avec un CRM (idéalement SugarCRM)

## Type de poste

Poste en CDD de 12 mois pouvant déboucher sur un CDI  
Poste à pourvoir : à partir de Juin 2024  
Salaire : selon profil

## Lieu de travail et déplacements

Poste basé à Toulouse (31)  
Déplacements à prévoir en région Occitanie en priorité, en région Provence Alpes Côte d'Azur ponctuellement et à l'international occasionnellement.  
Véhicule obligatoire

## Contact

Directrice Ecosystème & Services : Stéphanie Schohn ([stephanie.schohn@pole-scs.org](mailto:stephanie.schohn@pole-scs.org))

## Pour en savoir plus :

[www.pole-scs.org](http://www.pole-scs.org)  
<https://youtu.be/fj3b6ypMc0w>  
<https://youtu.be/SB13898YWk8>